



Commercial junior B to B Ile de France H/F Equipements de la route

Notre société:

FARECO (entreprise du Groupe FAYAT), est une PME (50 à 100 salariés) spécialisée dans la conception, la fabrication et la commercialisation de produits et systèmes d'équipements de la route. Notre société intervient de plus en plus dans le développement de nouveaux produits et de solutions connectées pour la ville intelligente (smart city).

Dans le cadre d'une création de poste, nous recherchons un(e) Commercial(e) BtoB, rattaché(e) au Responsable Commercial France, et qui travaillera dans un premier temps en binôme avec un Commercial senior pour la région Ile de France.

Vos missions :

- Prospection commerciale de la clientèle (collectivités, installateurs électriques / Travaux Publics, opérateurs d'autoroutes, Etat) sur votre zone géographique.
- Travail de lobbying technique auprès des prescripteurs (maîtrises d'œuvre, maîtrises d'ouvrage, Bureaux d'études).
- Elaboration d'offres (devis, appels d'offres marchés publics et privés).
- Démonstration des produits.
- Participation sur le plan commercial au suivi de projets en coordination avec le chef de projet (réclamations en cours et fin de marché).
- Développement du réseau.
- Fidélisation clients.

Vous serez l'interlocuteur privilégié du client (service après-vente...)

Par ailleurs, vous pourrez être amené à participer à des actions d'avant-vente (salons, séminaires).

Votre profil:

De formation supérieure, Master 1 ou 2 spécialisé en **Commerce** (Bac+ 4/5 minimum) et vous avez au **minimum** une première **expérience significative (2 à 5 ans) en B to B** dans le secteur industriel ou services d'ingénierie.

Vous êtes dynamique, doté d'une **aisance relationnelle** et d'une **très bonne qualité d'écoute**. Vous avez un goût prononcé pour les nouvelles technologies. Vous êtes curieux et motivé pour appréhender des problématiques techniques.

Une expérience avec une clientèle collectivités et dans la pratique des marchés publics est un plus.

Informations complémentaires:

Contrat: CDI

Disponibilité: ASAP

Rémunération (fixe + variable): 37 – 44 KE

Autres avantages: véhicule de fonction.

Lieu: Asnières (92), avec des déplacements fréquents en Ile de France et ponctuels en France et à l'étranger.