



Business Developer Export H/F Equipements de la route

Notre société:

FARECO (Pôle Mobilité du Groupe FAYAT), est une PME (80 à 100 salariés) spécialisée dans la conception, la fabrication et la commercialisation de produits et systèmes d'équipements de la route. Notre société intervient de plus en plus dans le développement de nouveaux produits et de solutions connectées pour la ville (mobilité et smart city) et la route intelligente.

Dans le cadre d'une création de poste, nous recherchons un(e) un(e) Business Developer Export, qui sera rattaché(e) au Directeur des Ventes & du Marketing.

Vos missions :

- Suivre un parcours interne de formation afin de s'approprier les valeurs de l'entreprise, ses métiers et ses offres.
- Définir un plan d'actions commercial avec le support de la Direction Commerciale,.
- Développer un portefeuille de clients export par des actions de prospection fréquentes dans les zones définies dans le plan d'action commerciale.
- Élaborer et présenter les propositions commerciales en collaboration avec les équipes de développement et avant-vente.
- Assurer et suivre les négociations commerciales, jusqu'au closing des affaires.
- Fidéliser les clients existants et promouvoir l'ensemble des offres, en collaboration étroite avec les équipes de développement et avant-vente.
- Assurer la veille technologique et commerciale permanente afin de contribuer au mieux à l'évolution des offres en adéquation avec la vision de nos clients.

Vous serez l'interlocuteur privilégié des clients.

Par ailleurs, vous pourrez être amené(e) à participer à des actions d'avant-vente (salons, séminaires).

Votre profil:

De formation supérieure Bac +5 minimum de type Master (école de commerce, école d'Ingénieur...), vous justifiez au **minimum** d'une première **expérience significative (2 à 5 ans) en Business Development** dans le secteur industriel ou services d'ingénierie.

Langue: anglais courant, la maîtrise d'une seconde langue étrangère serait un plus.

Vous êtes dynamique, doté d'une **aisance relationnelle** et d'une **très bonne qualité d'écoute**.

Vous avez un goût prononcé pour les nouvelles technologies.

Vous êtes curieux et motivé pour appréhender des problématiques techniques.

Informations complémentaires:

Contrat: CDI

Disponibilité: ASAP

Rémunération (fixe + variable) selon profil

Lieu: Asnières (92), avec des déplacements fréquents en France et à l'étranger.